

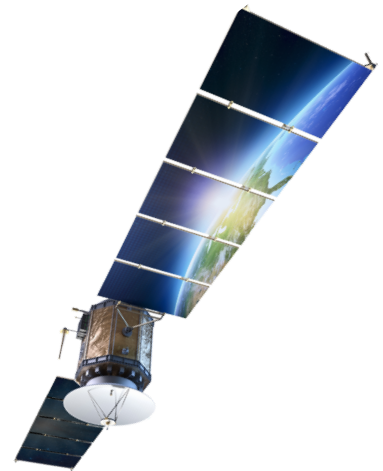
Vollzeit Praktikum im Business Development - Arbeite im Start-up Hotspot Berlin beim Raumfahrt-startup LiveEO

Bei LiveEO wirst Du der Treiber des Wachstums und ein wesentlicher Bestandteil eines Berliner Raumfahrtunternehmens sein. Hilf uns dabei unsere Produkte international zu vermarkten, um unser aller Leben sicherer, einfacher und letztendlich besser zu machen.

Unser Unternehmen LiveEO

Wenn du bei LiveEO arbeitest, arbeitest du in einem Raumfahrtunternehmen. Wir sind ein junges, aufgeschlossenes, nicht-hierarchisches Team, das 7 Nationalitäten umfasst, bestehend aus Musikern, Sportfanatikern, Gamern, Mate Liebhabern und vor allem New-Space Visionären

- Ein großartiges Team mit beeindruckender Motivation
- Flache Hierarchien
- Büro mitten in Berlin-Kreuzberg



Deine Aufgaben

- Du unterstützt das Business Development-Team und hilfst uns dabei zu wachsen
- Du analysierst potentielle Kundengruppen und hilfst uns bei der Erstellung von strategischen Konzepten für Geschäftsmodelle oder Kundenkonzepte
- Du unterstützt unser Sales-Team in der Kundenakquise in Deutschland, Europa und den USA
- Du übernimmst Verantwortung für deine eigenen Aufgaben und Projekte

Dein Profil

- Du bist motiviert, zuverlässig und selbstbewusst in Bezug auf dein Handeln
- Du hast Berufserfahrung im Business Development oder Sales - von Vorteil, aber kein must-have, da du bei LiveEO viel lernen wirst
- Du sprichst fließend Deutsch und deine Englischkenntnisse sind hervorragend
- Du hast Zeit für ein 3-6 monatiges Vollzeitpraktikum

Interesse an diesem Job? Dann sende deinen Lebenslauf mit kurzem Anschreiben an jobs@live-eo.com